



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية  
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي  
جامعة زيان عاشور بالجلفة  
كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير



قسم : العلوم التجارية

تخصص : التجارة الدولية

## مخطط مقرر المقياس

مسمى المقياس : تقنيات تمويل التجارة الدولية

الفصل الدراسي : السادس الخامس

المستوى الدراسي : السنة الثالثة (LMD).

السنة الجامعية : 2021 / 2020

اسم أستاذ المادة : د. يحيوي عبد الحفيظ

القسم والتخصص : العلوم التجارية، تخصص التجارة الدولية.

البريد الإلكتروني : hafidhyahiaoui@yahoo.fr

**الهدف العام للمقرر:** يهدف المقرر إلى دراسة المفاهيم، و المبادئ، و النظريات الخاصة بالقضايا و المحاور الأساسية لتقنيات وأساليب تمويل التجارة الدولية، فيتعرض المنهج لمفاهيم و مصادر التمويل وأساليبه سواء التقليدية منها أو الحديثة، إضافة إلى معرفة تقنيات التمويل قصير الأجل (الاعتماد المستندي، التحصيل المستندي، تحويل الفاتورة..الخ)، و التمويل متوسط وطويل الأجل (قرض المشتري، قرض المورد، التمويل الجزافي، قرض الإيجار الدولي..الخ)، كما يتطرق إلى الأسواق المالية الدولية كمصدر من مصادر التمويل الدولي. وبهذا، فإن المنهج يركز على تحليل و تغطية المحيط الدولي، ووضعيات الأفق التي تمكن من اكتساب القدرة على الإحاطة بالتقنيات اللازمة في ميدان التمويل وطرق الدفع والتسوية للمعاملات التجارية الدولية. بعد استكمال المقرر يتوقع أن يكون الطالب قادر على اكتساب المهارات التالية:

- التعرف على المفاهيم العامة للتمويل الدولي.
- الإحاطة بالتقنيات والأساليب اللازمة في ميدان التمويل وطرق الدفع والتسوية للمعاملات التجارية الدولية.
- اكتساب محددات الاختيار بين مصادر تمويل التجارة الدولية من النواحي التالية: المصدر، الزمن، التكلفة.
- القيام بالمقارنة بين مصادر تمويل التجارة الدولية من خلال التطبيقات المعاصرة.

تنويه:

عزيزي الطالب، إن هذه المذكرة لا تغني الطالب عن متابعة المحاضرات المقررة (التي قد تذكر نقاط إضافية أو توضح وتشرح أكثر) فهي ليست ملخص، إنما إعادة ترتيب لمحتوى المادة ليسهل فهمه و طباعته، لذا عليك تحضير المقياس بتمعن، بالاستعانة بهذه المذكرة، فهذه المذكرة عبارة عن تبسيط للمقياس وتشرح أهم النقاط المطلوب من الطالب فهمها من المنهج المقرر.

نسأل الله التوفيق والسداد

للمزيد يرجى المراسلة على البريد الإلكتروني أعلاه

## المحاضرة الثالثة

### التحصيل المستندي (التمويل قصير الأجل للتجارة الخارجية)

#### أهداف المحاضرة:

- 1- تعريف الطالب بمفهوم و أطراف التحصيل المستندي ؛
- 2- استيعاب الطالب لاجراءات سير عملية التحصيل المستندي؛
- 3- إدراك الطالب لمزايا و عيوب التحصيل المستندي.

#### محاور المحاضرة: التحصيل المستندي

##### 1- ماهية التحصيل المستندي ؛

##### 2- تقنيات التحصيل المستندي و أهم إجراءاته؛

##### 3- مزايا و عيوب التحصيل المستندي.

#### 1- ماهية التحصيل المستندي (التعريف والأطراف).

**1-1- مفهوم التحصيل المستندي:** يقصد بالتحصيل المستندي تلقي بنك ما أمرا من المصدر، بأن يحول مستندات الشحن إلى المستورد، في بلد آخر مقابل الحصول على قيمة هذه المستندات سواء تم ذلك نقدا أو مقابل توقيع كميالة تستحق في وقت لاحق.

التحصيل المستندي هو "وسيلة تحصيل من طرف بنك المصدر لمبلغ دفعه المستورد لدى بنكه، مقابل تقديم الوثائق التي تثبت ملكيته للسلعة، وفيه لا تلتزم البنوك بأي التزام وإنما هي مجرد وسيط".

#### 1-2- أطراف عملية التحصيل المستندي: يوجد عادة أربعة أطراف في عملية التحصيل المستندي:

أ- الطرف المنشئ للعملية (المصدر أو البائع أو المحول): وهو الذي يقوم بإعداد مستندات التحصيل، ويسلمها إلى البنك الذي يتعامل معه، مرفقا بها أمر التحصيل.

ب- البنك المحول: وهو الذي يستلم المستندات من البائع، ويرسلها إلى البنك الذي سيتولى التحصيل، وفقا للتعليمات الصادرة إليه في هذا الشأن.

ج- البنك المحصل: وهو الذي يقوم بتحصيل قيمة المستندات المقدمة إلى المشتري نقدا، أو مقابل توقيعه على كميالة، وفقا للتعليمات الصادرة إليه من البنك المحول.

د- المشتري أو المستورد: وهو الذي تقدم إليه المستندات للتحصيل أو الكميالة لتوقيعها.

#### 2- تقنيات التحصيل المستندي و أهم إجراءاته:

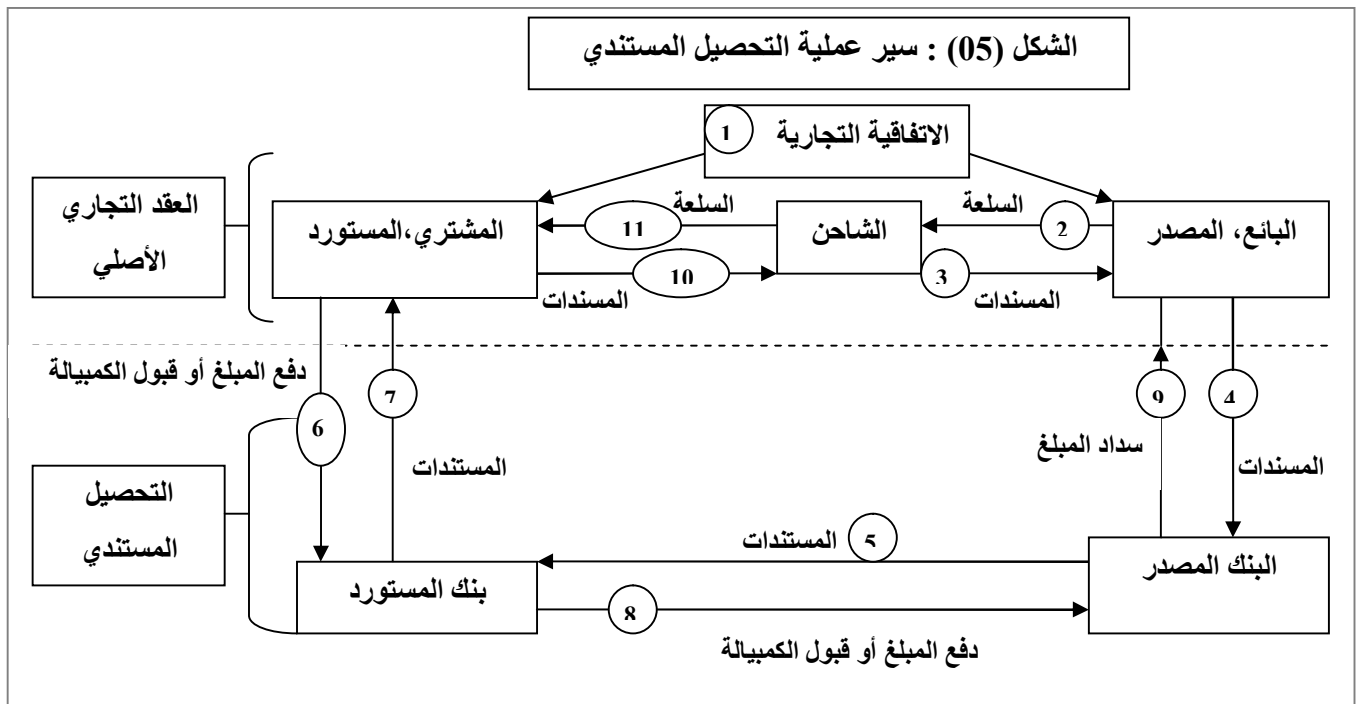
##### 1-2- تقنيات التحصيل المستندي: وتكون وفق صيغتين أساسيتين هما:

أ- المستندات مقابل الدفع: في هذه الحالة يستطيع المستورد أو البنك الذي يمثله أن يستلم المستندات، لكن مقابل أن يقوم بالتسديد الفعلي نقدا لمبلغ البضاعة.

ب-المستندات مقابل قبول الكمبيالة: يسمح للبنك المحصل بالإفراج عن المستندات إذا قام المشتري بقبول الكمبيالة المسحوبة عليه و التوقيع عليها، في هذه الحالة يمكن للمشتري حيازة البضاعة قبل السداد الفعلي، ويستطيع التصرف فيها، ويتحمل البائع في هذه الحالة مخاطر عدم السداد.

## 2-2- أهم إجراءات سير عملية التحصيل المستندي:

- يقوم الطرفان (المستورد والمصدر) بإبرام عقد تجاري، وتحدد طريقة التسديد بواسطة تحصيل مستندي؛
  - يرسل المصدر البضاعة إلى بلد المستورد؛
  - يقوم المصدر بتسليم الوثائق التي تثبت إرسال البضاعة إلى بنكه؛
  - يقوم بنك المصدر بتحويل هذه الوثائق إلى بنك المستورد؛
  - يقوم المستورد بدفع ثمن البضاعة نقدا، أو بقبول الكمبيالة المسحوبة عليه على مستوى بنكه؛
  - يقوم بنك المستورد بتسليم الوثائق لعميله؛
  - يقوم بنك المستورد بتحويل المبلغ إلى بنك المصدر، سواء نقدا أو تحويل الكمبيالة المقبولة من طرف المستورد؛
  - يقوم بنك المصدر بتحويل ثمن البضاعة إلى حساب عميله؛
  - يستلم المستورد البضاعة بعد تقديمه الوثائق للشاحن.
- والشكل الموالي يوضح المراحل السابقة لسير عملية التحصيل المستندي.



### 3- مزايا وعيوب التحصيل المستندي:

- عملية التحصيل المستندي تتميز بالبساطة وقلة التكلفة.
- تتيح للمشتري (المستورد) الوقت لمعاينة البضاعة المشحونة إليه بعد وصولها، أو مراجعة المستندات بدقة قبل سداد ثمنها، كما أن السداد يؤجل إلى حين وصول البضاعة.
- تسليم المستندات للمشتري متوقف على رغبة وثقة البائع (الحصول على قيمة المستندات نقدا و فورا أو مقابل كمبيالة).
- غير أن هذه العملية لا تخلو من العيوب كونها:
- لا توفر أي التزام من طرف البنوك لصالح أي من الطرفين، سواء بضمان الدفع لصالح المصدر أو مراقبة مطابقة الوثائق للاتفاق لصالح المستورد.
- تعرض المصدر لمخاطر عدم التسديد أو عدم قبول الكمبيالة من طرف المستورد بعد إرسال البضاعة.